Mein Weg ausführlich

Niklas Benedikt *Emtmann*



Erst die Wurzel. Dann die Krone.

Ich war Fußballer, bin seit 2020 selbstständig und lebe heute auf Zypern. Ich habe dort ein Consulting Geschäft auf 1,7 Millionen Euro Umsatz skaliert, 290 Kunden und Partner aufgebaut, über 1.000 Analysen erstellt und 2026 meinen ersten Firmenverkauf abgeschlossen. Das sind die Zahlen. Auf den nächsten Seiten steht, was dahinter liegt.

1.000+
Persönlichkeitsanalysen

6 Jahre
Selbstständigkeit

2,5 Mio. €
Umsatz bewegt

290
Kunden und Partner aufgebaut

Limits exist only in your mind.

bis 2020 · Fußball

Disziplin, Mannschaft, Niederlagen

Der Fußball hat mir Disziplin, Teamgeist und den Umgang mit Niederlagen beigebracht. Und er hat mir gezeigt, welche Rolle ich spielte: die, die dazugehören wollte.

Als diese Zeit vorbei war, fehlte mir etwas: eine Mannschaft, ein Ziel, ein Rahmen.

2020 · Selbstständigkeit

Der Schritt in die Selbstständigkeit

Diesen Rahmen habe ich mir selbst gebaut, mit dem Schritt in die Selbstständigkeit.

Angefangen hat er mit einer Morgenroutine am Whiteboard: früh aufstehen, Stille, Bewegung, lernen. Seitdem weiß ich, dass Freiheit Struktur braucht.

6 Jahre selbstständig



2021/22 · Consulting auf Zypern

1,7 Millionen Euro Umsatz auf Zypern

Ich bin nach Zypern gegangen und habe dort ein Consulting Geschäft aufgebaut. In zwei Jahren ist es auf 1,7 Millionen Euro Umsatz gewachsen.

Ein neuer Ort ändert die Kulisse, nicht den Menschen. Ich habe gelernt, wo ich Wurzeln brauche und wo Flügel.

1,7 Mio. € Umsatz im Consulting



2023 · Finanzen

290 Kunden und Partner aufgebaut

Meine größte Stärke ist das Netzwerken und Vermitteln. Im Bereich Finanzen habe ich 290 Kunden und Partner aufgebaut, immer als Vermittlung an zugelassene Partner.

Mehrwert zuerst: Wer zuerst gibt, verhandelt nie aus der Schwäche.

290 Kunden und Partner aufgebaut



2024 · Analysen

Über 1.000 Analysen zu Astrologie und Auswanderung

Name, Zahl und Chart als Spiegel für Stärken, Muster und Timing. Viele kamen mit einer Frage: Wo gehöre ich hin? Ich bin selbst zweimal ausgewandert und weiß, was an dieser Frage hängt.

Werkzeuge, nie Fundament, nie Ausrede. Auf Bühnen und Events habe ich gelernt, dass Menschen keine Vorträge suchen, sondern einen Ort, an dem sie gemeint sind.

1.000+ Analysen



Das hässliche Entlein ist nie falsch gewesen. Es hat nur noch nicht gewusst, was es ist.

2025 · Sales Consulting

700.000 Euro Umsatz im Sales Consulting

Im Sales Consulting habe ich in einem Jahr mit unserem Team und meinen Geschäftspartnern zusammen 700.000 Euro Umsatz generiert.

Über alle Stationen sind es 2,5 Millionen Euro Umsatz. Die Zahl zählt weniger als das, was sie zeigt: Ein Bauplan trägt, wenn man ihn jeden Tag lebt.



700.000 € Umsatz im Sales Consulting

2026 · Firmenverkauf

Der erste Firmenverkauf, gemeinsam mit meiner Partnerin

Gemeinsam mit meiner Partnerin habe ich 2026 meinen ersten Firmenverkauf abgeschlossen.

Früher hielt ich Geschäftsanteile, aus denen nie ein Euro kam. Seitdem stehen für mich Struktur und klare Verträge vor jedem Handschlag. Heute lebe ich auf Zypern, Griechenland ist mein langfristiges Ziel.



Und dein Weg?

In einem Traumgespräch (40 Minuten) schauen wir, wo du stehst, was dein Traum ist und welche der 7 Lebensbereiche betroffen sind.

niklas-benedikt-emtmann.de · lifeofdreamsellers@gmail.com
Instagram @niklasbenediktemtmann